

Kartuzy, 30.10.2012 r.

**Perfekt Spółka Cywilna**  
**Marek Rychert, Andrzej Deyk**

ul. Wyszyńskiego 6  
83-340 Sierakowice

**BIURO HANDLOWE:**

**ul. Derdowskiego 5**

**83-300 Kartuzy**

## **ZAPYTANIE OFERTOWE**

Zwracamy się z prośbą o przedstawienie oferty handlowej na planowany zakup zewnętrznych usług opracowania 3 dedykowanych baz danych potencjalnych klientów na rynku belgijskim, francuskim oraz holenderskim.

Usługi te dofinansowane są w ramach Działania 6.1 „Paszport do eksportu” osi priorytetowej 6 Polska gospodarka na rynku międzynarodowym Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka 2007 – 2013 prowadzonego na podstawie przepisów rozporządzenia Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 7 kwietnia 2008 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 (Dz.U. nr 68, poz. 414 z póź. zm.).

Tytuł projektu: **Wdrożenie Planu Rozwoju Eksportu w firmie Perfekt / Etap I**

Nr wniosku o dofinansowanie: **WND-POIG.06.01.00-22-197/11**

Zakres podmiotowy dedykowanych baz danych powinny stanowić:

- placówki oświatowe;
- instytucje publiczne (np. kina, teatry);
- dystrybutorzy produktów z branży meblarskiej.

Dedykowane bazy powinny zawierać dane potencjalnych partnerów handlowych na wskazanych rynkach, w tym szczególnie takie dane jak:

1. pełna nazwa;
2. adres;
3. numer telefonu;
- 4.** numer faksu;
5. adres e-mail;
6. adres strony internetowej;
7. profil działalności;
8. zakres działania (rynek lokalny/regionalny/krajowy/międzynarodowy);

9. informacje o osobie decyzyjnej w sprawie współpracy (imię i nazwisko, numer telefonu, adres e-mail).

Na opracowanych bazach powinna być zamieszczona informacja o fakcie realizacji projektu ze środków POIG zgodnie z rozporządzeniem Komisji (WE) nr 1828/2006 z dnia 8 grudnia 2006 r. ustanawiające szczegółowe zasady wykonania rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006 ustanawiającego przepisy ogólne dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności oraz rozporządzenia (WE) nr 1080/2006 Parlamentu Europejskiego i Rady w sprawie Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (Dz. Urz. UE L 371 z 27.12.2006).

Złożona oferta powinna zawierać:

1. nazwę i adres oferenta,
2. datę sporządzenia,
3. termin ważności oferty,
4. informację na temat zakresu i założeń do przedmiotowego opracowania,
5. maksymalny czas realizacji opracowania,
6. cenę całkowitą netto i brutto,
7. informację na temat maksymalnego terminu płatności,
8. informację na temat ilości obsłużonych klientów w zakresie usług doradczych w okresie ostatnich 36 miesięcy wraz z listą firm.

Oferta powinna być sporządzona na papierze firmowym oferenta i/lub być opatrzona pieczętą firmową, posiadać datę sporządzenia oraz powinna być podpisana przez oferenta, według zasad reprezentacji.

Oferta powinna być ważna minimum do: 31.12.2012 r.

Oferta powinna być przesłana pocztą lub kurierem za potwierdzeniem odbioru na adres Biura Handlowego firmy w Kartuzach, wskazany na pierwszej stronie, lub też drogą elektroniczną na adres: **perfektsc@perfektsc.com.pl**

Zapytanie ofertowe zamieszczono również na stronie internetowej i w siedzibie firmy w miejscu publicznie dostępnym.

Termin składania ofert upływa w dniu: 13.11.2012 r. o godz. 16.00.

Oferty dostarczone po określonym wyżej terminie nie będą rozpatrywane.

W trakcie trwania konkursu ofert nie będą udzielane informacje, które mogłyby mieć wpływ na treść składanych ofert.

Wybór najkorzystniejszej oferty nastąpi w oparciu o następujące kryteria:

Lp.	Nazwa	Waga	ilość punktów
1	Cena netto	20	
2	Termin płatności	20	

3	Termin realizacji	20	
4	Doświadczenie	20	
5	Założenia do projektu	20	
6	Razem	100	

1. Oferta z najniższą ceną netto uzyska 100% wagi kryterium, pozostałe oferty proporcjonalnie do złożonej ceny netto.
2. Termin płatności powyżej 45 dni uzyska 20 pkt, krótszy termin płatności uzyska 0pkt.
3. Termin realizacji od dnia podpisania umowy : 20 dni – 20pkt, pow. 20 dni – 0pkt
4. Doświadczenie – maksymalna ilość projektów doradczych w okresie ostatnich 36 miesięcy uzyska 20 pkt., pozostałe oferty proporcjonalnie do liczby zrealizowanych projektów.
5. Założenia do projektu – ocena punktowa uznaniowa merytorycznego przygotowania założeń złożonych ofert.

Zamawiający wybierze najkorzystniejszą ofertę, która uzyska najwyższą ilość punktów w oparciu o ustalone kryteria i podpisze umowę z wybranym wykonawcą. W przypadku uzyskania takiej samej ilości punktów przez dwóch oferentów, o miejscu na liście rankingowej zadecyduje termin złożenia oferty (oferta złożona wcześniej będzie wyżej na liście).

.....  
Podpis